

**SZKOLNY ZESTAW PROGRAMÓW NAUCZANIA I PODRĘCZNIKÓW  
W ZESPOLE SZKÓŁ ZAWODOWYCH IM. KARDYNAŁA STEFANA WYSZYŃSKIEGO W DYNOWIE  
W ROKU SZKOLNYM 2020/2021**

**4 - letnie Technikum na podbudowie gimnazjum**

**Klasa:** 2TH w roku szkolnym 2020/2021

**Zawód:** technik handlowiec - 522305 - Innowacja pedagogiczna – obsługa ruchu turystycznego

**Kwalifikacje:** K1 - Nazwa kwalifikacji HAN.01. Prowadzenie sprzedaży – egzm. pod koniec II sem. kl. III

K2 - Nazwa kwalifikacji HAN.02. Prowadzenie działalności handlowej - egzm. pod koniec I sem. kl. IV

**Podstawa prawna:** Załącznik nr 8 do rozporządzenia MEN z 07.02.2012r. w sprawie ramowych planów nauczania w szkołach publicznych (Dz. U. z 2019r., poz. 639).

LP.	PRZEDMIOT	AUTOR	TYTUŁ	2TH
1	Język polski	D. Chemperek A. Kalbarczyk	Zrozumieć tekst. Zrozumieć człowieka J. polski 2.1 zakres podstawowy i rozszerzony Zrozumieć tekst. Zrozumieć człowieka J. polski 2.2 zakres podstawowy i rozszerzony	X
2	Język angielski	Jenny Quintana, Michael Duckworth	Vision 1 Student's book A2 Wydawnictwo: Oxford University Press	X
3	Język niemiecki	C. Tkadelska P. Tlusty	„Genau 2”	X
4	Podstawy przedsiębiorczości	Zbigniew Makiela	Krok w przedsiębiorczość Wyd. Nowa Era	X
5	Matematyka	A. Przychoda Z. Łaszczuk	Matematyka – poznać, zrozumieć Kl. 2 podręcznik do liceum i technikum zakres podstawowy i rozszerzony wyd. WSiP	X
6	Wychowanie fizyczne			X
7	Zajęcia z wychowawcą			X
8	BHP w pracy handlowca	Wanda Buwała i inni	Bezpieczeństwo i higiena pracy wyd. WSiP	X
9	Towar jako przedmiot handlu	Iwona Wielgosik	Towar jako przedmiot handlu. Prowadzenie sprzedaży, tom 1 wyd. eMPI <sup>2</sup>	X
10	Organizacja techniki sprzedaży	Elżbieta Strzyżewska, Iwona Wielgosik	Organizacja i techniki sprzedaży. Prowadzenie sprzedaży wyd. eMPI <sup>2</sup>	X
11	Rachunkowość handlowa	Z. Mielczarczyk	Dokumentacje ekonomiczno-finansowe WSiP	X
12	Obsługa klienta	J. Józwiak M. Knap	Sprzedaż towarów cz.3	X
13	Marketing w działalności handlowej	Halina Szulce i inni	„Marketing w działalności gospodarczej” wyd. WSiP	X
14	Przedsiębiorca w handlu	Krystyna Strzelecka	Przedsiębiorca w handlu. wyd. eMPI <sup>2</sup>	X
15	Język obcy zawodowy j. niemiecki		„Teutsch fur Profis” - Branża ekonomiczna	X
16	Pracownia organizowania sprzedaży	M. Pańczyk	Pracownia sprzedaży. Kwalifikacja A.18. Prowadzenie sprzedaży - zbiór ćwiczeń wyd. eMPI <sup>2</sup>	X
17	Pracownia prowadzenia sprzedaży	M. Pańczyk	Pracownia sprzedaży. Kwalifikacja A.18. Prowadzenie sprzedaży - zbiór ćwiczeń wyd. eMPI <sup>2</sup>	X
18	Pracownia techniki biurowej	Urszula Łatka	Organizacja i technika pracy biurowej WSiP	X
19	Pracownia rachunkowości handlowej	Z. Mielarczyk	Dokumentacja ekonomiczno- finansowa	X
20	Obsługa ruchu turystycznego	M. Peć i I. Michniewicz	Obsługa ruchu turystycznego podręcznik Wyd. REA	X
21	Religia/etyka	Pod.red. Roberta Strusa i ks. Wiesława Galanta	„Świadcę o Jezusie w świecie” Podr.nr. AZ-41-01/10-LU-1/12	X
22	Wychowanie do życia w rodzinie	T. Król, M. Ryś	Wędrując ku dorosłości. Wychowanie do życia w rodzinie dla uczniów szkół ponadgimnazjalnych	X